

Die WEINIG Gruppe ist mit ca. 2.600 Mitarbeitern und einem Umsatz von ca. 590 Mio. € der weltweit führende Hersteller von Maschinen und Anlagen für die Massivholzbearbeitung. Als Komplettanbieter bietet die Unternehmensgruppe Maschinen, Anlagen und Service im Bereich Massivholz- und Holzwerkstoffbearbeitung. Mit Produktionswerken in Europa, Asien und Amerika ist der Konzern international aufgestellt und bietet den Kunden Lösungen für die Prozesskette der Massivholz- und Holzwerkstoffbearbeitung.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir Sie als

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für Holzbearbeitungsmaschinen im Direktvertrieb

In folgendem Gebiet:

- Ostwestfalen-Lippe
  Raum: Bielefield, Münster, Osnabrück

Ihre Aufgaben

- Verkauf und Kundenbetreuung:
  Aktiver Verkauf von Holzbearbeitungsmaschinen, Anlagen und Branchensoftware im Außendienst
  Betreuung und Beratung von Bestandskunden sowie Gewinnung neuer Kunden
  Aufbau und Pflege langfristiger, vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Markt- und Wettbewerbsanalyse:
  Beobachtung und Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation im Vertriebsgebiet
  Ableitung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
  Verhandlung von Geschäftskonditionen mit Kunden
- CRM- und Datenmanagement:
  Nutzung eines modernen CRM-Systems zur Erfassung, Pflege und Analyse von Kundendaten
  Dokumentation von Verkaufsaktivitäten und Erstellung von Berichten
- Reisetätigkeiten:
  Durchführung von Kundenbesuchen im zugewiesenen Vertriebsgebiet
  Teilnahme an Messen, Schulungen und Veranstaltungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zur Holzbearbeitung (z. B. Schreiner/in) oder ähnliche Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter, idealerweise im Bereich Holzbearbeitungsmaschinen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und Kenntnisse im Bereich Holzbearbeitungsmaschinen
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Erfahrung mit CRM-Systemen wünschenswert
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Analytische Fähigkeiten zur Markt- und Kundenanalyse
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und ausgeprägte Kundenorientierung
- Teamfähigkeit und Anpassungsfähigkeit an unterschiedliche Kundentypen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität

Wir bieten

- Langfristige Festanstellung in einem innovativen Unternehmen
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum
- Leistungsorientierte Vergütung und attraktive Bonusregelung auf Basis von individuellen und teambasierten Leistungen sowie 30 Urlaubstage und Sonderurlaub bei bestimmten Lebensereignissen
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung sowie Diensthandy und Laptop
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen, um Ihre Fähigkeiten zu verbessern und auf dem neuesten Stand zu bleiben
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem professionellen Team sowie eine respektvolle und wertschätzende Unternehmenskultur
- Essenszuschuss, corporate benefits, Firmenveranstaltungen u.v.m.

Klingt spannend? Dann bewerben Sie sich direkt hier

JETZT BEWERBEN

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an:
Laura Schumacher
Telefon: +49 7022 702233
E-Mail: laura.schumacher@holzher.com

HOLZ-HER GmbH, Großer Forst 4, 72622 Nürtingen I www.holzher.de