



Die WEINIG Gruppe ist mit ca. 2.600 Mitarbeitern und einem Umsatz von ca. 590 Mio. € der weltweit führende Hersteller von Maschinen und Anlagen für die Massivholzbearbeitung. Als Komplettanbieter bietet die Unternehmensgruppe Maschinen, Anlagen und Service im Bereich Massivholz- und Holzwerkstoffbearbeitung. Mit Produktionswerken in Europa, Asien und Amerika ist der Konzern international aufgestellt und bietet den Kunden Lösungen für die Prozesskette der Massivholz- und Holzwerkstoffbearbeitung.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir Sie als

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für Holzbearbeitungsmaschinen im Direktvertrieb

In folgendem Gebiet:

- Ostwestfalen

Ihre Aufgaben

- Verkauf und Kundenbetreuung:
Aktiver Verkauf von Holzbearbeitungsmaschinen, Anlagen und Branchensoftware im Außendienst
Betreuung und Beratung von Bestandskunden sowie Gewinnung neuer Kunden
Aufbau und Pflege langfristiger, vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Markt- und Wettbewerbsanalyse:
Beobachtung und Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation im Vertriebsgebiet
Ableitung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
Verhandlung von Geschäftskonditionen mit Kunden
- CRM- und Datenmanagement:
Nutzung eines modernen CRM-Systems zur Erfassung, Pflege und Analyse von Kundendaten
Dokumentation von Verkaufsaktivitäten und Erstellung von Berichten
- Reisetätigkeiten:
Durchführung von Kundenbesuchen im zugewiesenen Vertriebsgebiet
Teilnahme an Messen, Schulungen und Veranstaltungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zur Holzbearbeitung (z. B. Schreiner/in) oder ähnliche Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb erklärbungsbedürftiger Investitionsgüter, idealerweise im Bereich Holzbearbeitungsmaschinen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und Kenntnisse im Bereich Holzbearbeitungsmaschinen
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Erfahrung mit CRM-Systemen wünschenswert
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Analytische Fähigkeiten zur Markt- und Kundenanalyse
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und ausgeprägte Kundenorientierung
- Teamfähigkeit und Anpassungsfähigkeit an unterschiedliche Kundentypen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität

Wir bieten

- Langfristige Festanstellung in einem innovativen Unternehmen
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum
- Leistungsorientierte Vergütung und attraktive Bonusregelung auf Basis von individuellen und teambasierten Leistungen sowie 30 Urlaubstage und Sonderurlaub bei bestimmten Lebensereignissen
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung sowie Diensthandy und Laptop
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen, um Ihre Fähigkeiten zu verbessern und auf dem neuesten Stand zu bleiben
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem professionellen Team sowie eine respektvolle und wertschätzende Unternehmenskultur
- Essenzuschuss, corporate benefits, Firmenveranstaltungen u.v.m.

Klingt spannend? Dann bewerben Sie sich direkt hier

JETZT BEWERBEN

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an:

Laura Schumacher

Telefon: +49 7022 702233

E-Mail: laura.schumacher@holzher.com